

МІНІСТЕРСТВО ОСВІТИ І НАУКИ УКРАЇНИ
Львівський національний університет імені Івана Франка
Факультет юридичний
Кафедра цивільного права та процесу

ЗАТВЕРДЖЕНО

На засіданні кафедри цивільного права та процесу юридичного факультету Львівського національного університету імені Івана Франка
(протокол № 4 від 02 грудня 2024 р.)

Завідувач кафедри цивільного права та процесу
проф. Володимир КОССАК_____

Силабус з навчальної дисципліни
“Правові аспекти господарських договорів між підприємствами
Європейського Союзу”,
що викладається в межах ОПН «Право»
другого магістерського рівня вищої освіти для здобувачів з
спеціальності 081 «Право»

Львів – 2024

Назва дисципліни	Правові аспекти господарських договорів між підприємствами Європейського Союзу
Адреса викладання дисципліни	м. Львів, вул. Січових Стрільців, 14; юридичний факультет Львівського національного університету імені Івана Франка
Факультет та кафедра, за якою закріплена дисципліна	Юридичний факультет; кафедра цивільного права та процесу
Галузь знань, шифр та назва спеціальності	Галузь знань 08 «Право», спеціальність 081 «Право»
Викладачі курсу	Яримович Уляна Володимирівна, кандидат юридичних наук, доцент, доцент кафедри цивільного права та процесу
Контактна інформація викладачів	Електронна адреса: ulyana.yarymovych@lnu.edu.ua
Консультації з питань навчання по дисципліні відбуваються	Консультації в день проведення лекцій/практичних занять (за попередньою домовленістю). Також можливі он-лайн консультації через Skype або подібні ресурси. Для погодження часу он-лайн консультацій слід писати на електронну пошту викладача або дзвонити.
Сторінка дисципліни	https://law.lnu.edu.ua/course/pravovi-aspekty-hospodarskyh-dohovoriv-mizh-pidpryjemstvamy-es-ta-ne-es-yurydychne-zabezpechennya-jevrointehratsiji-ukrajiny
Інформація про дисципліну	Дисципліна “Правові аспекти господарських договорів між підприємствами Європейського Союзу” є вибірковою дисципліною зі спеціальності 081 “Право” для освітньо-професійної програми “Право”, яка викладається в другому семестрі в обсязі 4,5 кредитів (за Європейською Кредитно-Трансферною Системою ECTS).
Коротка анотація дисципліни	Навчальну дисципліну розроблено таким чином, щоб надати учасникам необхідні знання, обов’язкові для правового забезпечення договірних відносин між підприємствами ЄС. Тому у дисципліні представлено як огляд правових концепцій сфери господарських договорів, що укладаються між підприємствами Європейського Союзу, так і процесів та інструментів, які потрібні для такого забезпечення.
Мета та цілі дисципліни	<p>Метою вивчення навчальної дисципліни “Правові аспекти господарських договорів між підприємствами Європейського Союзу” є опанування теоретичних та практичних проблем правовідносин, що виникають у зв’язку із укладенням, зміною та припиненням господарських договорів між підприємствами ЄС, а також вивчення теоретичних положень та вироблення навичок практичного застосування знань і норм чинного законодавства у цій сфері.</p> <p>Цілями вивчення даної навчальної дисципліни є:</p> <p>формування знань, умінь та навиків аналізу міжнародних правових актів країн ЄС, нормативно-правових актів окремих країн, актів цивільного законодавства України, актів вищих судових</p>

	<p>інстанцій, навчальної та монографічної літератури, вирішення аналітичних завдань та практичних казусів, що виникають в договірних відносинах між підприємствами ЄС;</p> <p>навчити студентів застосовувати теоретичні положення на практиці; закласти і розвинути навички складання відповідних договорів.</p>
<p>Література для вивчення дисципліни</p>	<p>Основна література:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Господарське право (Загальна частина) : підручник. За ред. В.С. Щербини, В.В. Резнікової. Київ : Видавництво Ліра-К. 2021. – 448 с. 2. Дахно І.І. Право Європейського Союзу: навч. посіб. - Київ : Центр учб. літ., 2018. - 415 с. 3. Договірне право України. Загальна частина: навч. посіб. За ред. Дзери О.В. – К.: Юрінком Інтер, 2018. – 896 с. 4. Договірне право України. Особлива частина : навч. посіб. За ред. Дзери О.В. — К. : Юрінком Інтер, 2018. — 1200 с. 5. Право Європейського Союзу: підручник / За ред. Р. А. Петрова. – Харків: Право, 2021. <p>Додаткова література:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Верес Ірина. Правова природа смарт-договору // Підприємництво, господарство і право. – 2020. - № 9. 2. Господарський кодекс України № 436-IV від 16.01.2003. URL: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/436-15#Text 3. Господарське законодавство України: перспективи модернізації на засадах сталого розвитку: монографія / під заг. ред. В.А. Устименка. Київ : НАН України, Інститут економіко-правових досліджень, 2019. 320 с. 4. Завальна Ж.В. Економічна культура в договірному регулюванні суспільних відносин // Форум права. – 2020. - № 3. 5. Закон України «Про вищу освіту» від 01.07.2014 р. No 1556-VII. URL : https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/1556-18#Text 6. Комарова Т. В., Трагнюк О. Я., Яковюк І. В. Право Європейського Союзу (в питаннях і відповідях) : навч.-довід. посібник / за заг. ред. І. В. Яковюка. Харків : Право, 2019. 178 с. 7. Наказ Міністерства освіти і науки України від 20.07.2022 р. № 643 “Про затвердження стандарту вищої освіти зі спеціальності 081 Право для другого (магістерського) рівня вищої освіти”. URL : https://mon.gov.ua/storage/app/media/vishcha-osvita/zatverdzeni%20standarty/2022/07/21/081-pravo-magistr-643-20072022.pdf 8. Цивільний кодекс України № 435-IV від 16.01.2003. URL: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/435-15#Text 9. Contract Law: Text, Cases, and Materials. 9th Edition / by Ewan McKendrick. Oxford: Oxford University Press, 2020. – 1088 p.

	<p>10. Regulation (EC) No 593/2008 of the European Parliament and of the Council of 17 June 2008 on the Law Applicable to Contractual Obligations (Rome-I). URL: https://eur-lex.europa.eu/eli/reg/2008/593/oj</p> <p>11. The Principles Of European Contract Law 2002 (Parts I, II, and III). URL: https://www.trans-lex.org/400200/_pecl/</p> <p>12. The Principles of International Commercial Contracts (PICC) (The UNIDROIT Principles) of 2016. URL: https://www.unidroit.org/wp-content/uploads/2021/06/Unidroit-Principles-2016-English-bl.pdf</p> <p>13. United Nations Convention on Contracts for the International Sale of Goods (CISG) adopted in Vienna in 1980. URL: https://uncitral.un.org/sites/uncitral.un.org/files/media-documents/uncitral/en/19-09951_e_ebook.pdf</p> <p>14. Yarymovych U. Harmonization of Provisions on Contract Conclusion in Law of Ukraine with Law of the EU / U. Yarymovych // EVROPSKÝ POLITICKÝ A PRÁVNÍ DISKURZ. – 2019. – Том 6, вип. 4. – С. 16-23.</p> <p>15. Yarymovych U. Problematic Issues in the Protection of the Rights of European Investors in Corporate Relationships in Ukraine / U. Yarymovych // Baltic Journal of Law & Politics. – 2019. – Vol. 12, Issue 1. – P. 115-136.</p>
Обсяг курсу	<p>135 год. 32 години аудиторних занять. З них 16 годин лекцій, 16 годин лабораторних робіт/практичних занять та 103 години самостійної роботи</p>
Очікувані результати навчання	<p>Вивчення навчальної дисципліни «Правові аспекти господарських договорів між підприємствами Європейського Союзу» спрямоване на розвиток наступних компетентностей:</p> <ul style="list-style-type: none"> • загальні компетентності: <ol style="list-style-type: none"> 1. здатність до абстрактного, логічного, критичного та креативного мислення, аналізу положень договірного права країн ЄС у господарських відносинах; 2. здатність до ефективного пошуку, оброблення та комплексного аналізу інформації, зокрема тієї, що міститься в міжнародних правових актах та нормативно-правових актах країн Європейського Союзу, із доступних, в тому числі цифрових, джерел; 3. здатність вільно спілкуватися правничою іноземною мовою (англійською) на теми договірних відносин у сфері господарювання; 4. здатність до креативного мислення та генерування нових ідей, спрямованих на удосконалення законодавства України про господарські договори; 5. здатність приймати неупереджені та обґрунтовані рішення; 6. здатність працювати в міжнародному контексті у сфері договірного права; • спеціальні компетентності: <ol style="list-style-type: none"> 1. здатність застосовувати принцип верховенства права в системному зв'язку з імплементацією інших правових цінностей для

розв'язання складних задач і проблем, у тому числі, у ситуаціях правової невизначеності, а також у реалізації та тлумаченні правових норм, що регулюють господарські договірні відносини між підприємствами ЄС;

2. здатність аналізувати та оцінювати вплив правової системи Європейського Союзу на правову систему України, зокрема на інститут договірної права у сфері господарювання, в тому числі визначати найближчі перспективи розвитку Європейського Союзу, обґрунтовувати необхідні напрямки трансформації договірної права України як держави-кандидата до складу Європейського Союзу;

3. здатність оцінювати взаємодію міжнародного права та міжнародних правових систем, зокрема правової системи ЄС, з правовою системою України, в тому числі, імплементувати міжнародні правові стандарти у національну юридичну практику України у сфері господарських договірних відносин, користуватися міжнародною правозастосувальною практикою, оцінювати міжнародно-правові акти на предмет їх самовиконуваності в національній правовій системі України;

4. здатність обґрунтовувати та мотивувати правові рішення у ситуаціях, що вимагають логічного та функціонального тлумачення норм права країн ЄС про господарські договори, а також розуміння особливостей практики їх застосування, зокрема при вирішенні господарських спорів, виходячи зі змісту принципів права та правових цінностей, ефективно оперувати інтерпретаційно-правовими актами у правозастосовній діяльності;

5. здатність критично оцінювати та прогнозувати ефективність представництва і захисту прав, свобод та інтересів клієнтів правовими механізмами, враховуючи фактичні обставини справи та чинне нормативно-правове регулювання господарських договірних правовідносин в країнах ЄС;

6. здатність доносити до фахівців і нефахівців у сфері господарського права інформацію, ідеї, зміст проблем та характер оптимальних рішень, що впливають з договірних відносин між підприємствами Європейського Союзу, з належною аргументацією

Після завершення цього курсу студент буде :

знати:

правову природу, поняття та види господарських договорів, які укладаються між підприємствами ЄС;

загальний порядок укладення таких договорів;

вимоги щодо форми та змісту господарських договорів;

особливості зміни та припинення договорів;

порядок укладення та виконання окремих видів договорів;

правові наслідки невиконання договорів;

вміти:

правильно застосовувати законодавство, що регулює порядок укладення та виконання господарських договорів між підприємствами ЄС;

складати проекти різних типів договорів;

аналізувати практичні казуси;

ефективно взаємодіяти з аудиторією і в команді, презентувати

	<p>ідеї, проводити обговорення проблемних питань, пов'язаних з укладенням та виконанням господарських договорів між підприємствами ЄС;</p> <p>приймати рішення з урахуванням положень договірного права при вирішенні спорів, пов'язаних з непоіменованими господарськими договорами між підприємствами ЄС.</p>
Ключові слова	Господарський договір, договірні відносини між підприємствами ЄС, види господарських договорів між підприємствами ЄС.
Формат курсу	Очний
	Проведення лекцій, лабораторних робіт та консультації для кращого розуміння тем
Теми	<p>ТЕМА 1. ЗАГАЛЬНІ ПОЛОЖЕННЯ ПРО ГОСПОДАРСЬКИЙ ДОГОВІР МІЖ ПІДПРИЄМСТВАМИ ЄС</p> <p>Поняття та ознаки господарського договору між підприємствами ЄС. Класифікація господарських договорів. Правосуб'єктність сторін договору. Джерела правового регулювання господарських договірних відносин.</p> <p>ТЕМА 2. ФОРМА ТА ПОРЯДОК УКЛАДЕННЯ ДОГОВОРІВ МІЖ ПІДПРИЄМСТВАМИ ЄС</p> <p>Форма господарського договору між підприємствами ЄС. Загальні умови укладення договору. Ведення переговорів щодо укладення договору: правові наслідки та представництво. Оферта. Акцепт.</p> <p>ТЕМА 3. ВИКОНАННЯ ДОГОВОРІВ МІЖ ПІДПРИЄМСТВАМИ ЄС. ПРАВОВІ НАСЛІДКИ НЕВИКОНАННЯ ДОГОВОРУ.</p> <p>Місце, способи та строки виконання договорів між підприємствами ЄС. Множинність осіб у договірному зобов'язанні. Заміна сторін у договірному зобов'язанні та припинення договору. Невиконання договірного зобов'язання: поняття, види. Підстави для звільнення від відповідальності за невиконання договірного зобов'язання. Правові наслідки невиконання договірного зобов'язання.</p> <p>ТЕМА 4. ДОГОВОРИ У СФЕРІ МІЖНАРОДНОЇ ТОРГІВЛІ</p> <p>Поняття та види договорів у сфері міжнародної торгівлі. Віденська конвенція про договори міжнародної купівлі-продажу товарів 1980 р. Форма, зміст та порядок укладення договору міжнародної купівлі-продажу товарів. Виконання договору міжнародної купівлі-продажу товарів та правові наслідки невиконання. Правила Інкотермс.</p> <p>ТЕМА 5. ДОГОВОРИ ПРО ПЕРЕДАННЯ МАЙНА В КОРИСТУВАННЯ</p> <p>Поняття та види договорів про передання майна в користування між підприємствами ЄС. Договір оренди. Фінансовий лізинг.</p> <p>ТЕМА 6. ДОГОВОРИ ПРО ВИКОНАННЯ РОБІТ ТА</p>

	<p>НАДАННЯ ПОСЛУГ</p> <p>Правове регулювання відносин за договорами про виконання робіт та надання послуг між підприємствами ЄС. Договори про виконання робіт. Договори про надання послуг.</p> <p>ТЕМА 7. ДОГОВОРИ У СФЕРІ ІНТЕЛЕКТУАЛЬНОЇ ВЛАСНОСТІ. КОМЕРЦІЙНА КОНЦЕСІЯ</p> <p>Джерела правового регулювання договірних відносин у сфері інтелектуальної власності між підприємствами ЄС. Договори про розпорядження майновими правами інтелектуальної власності. Комерційна концесія.</p> <p>ТЕМА 8. ДОГОВОРИ ПРО СПІЛЬНУ ДІЯЛЬНІСТЬ. ТОВАРИСТВА</p> <p>Джерела правового регулювання відносин за договорами про спільну діяльність між підприємствами ЄС. Поняття та види договорів про спільну діяльність. Форма та порядок укладення договору про спільну діяльність. Зміст договорів про спільну діяльність. Права та обов'язки сторін. Правовий статус товариств.</p>
<p>Підсумковий контроль, форма</p>	<p>залік в кінці семестру письмовий</p>
<p>Пререквізити</p>	<p>Для вивчення курсу студенти потребують базових знань з цивільно-правових та публічних дисциплін, достатніх для сприйняття категоріального апарату сфери господарських договірних відносин, розуміння джерел цивільного, господарського та міжнародного права, які регулюють договірні відносини між підприємствами ЄС.</p>
<p>Навчальні методи та техніки, які будуть використовуватися під час викладання курсу</p>	<p>Презентація, лекції, колаборативне навчання (форми – групові проекти, спільні розробки, тьюторство* , навчальні спільноти і т. д.) проектно-орієнтоване навчання, дискусія</p> <p>*Завдання тьютора – побудова освітнього простору як простору прояву пізнавальних ініціатив та інтересів студентів і створення індивідуальної освітньої траєкторії. Тьютор встановлює зі студентами партнерські стосунки, забезпечуючи психологічну підтримку під час навчання, організовує їх освітню діяльність, представляє академічні інтереси студентів на факультеті. Тьюторський супровід, націлений на реалізацію принципу індивідуалізації в освіті, сприяє найбільш повному розкриттю особистісного потенціалу студента за умови встановлення суб'єктних відносин, в яких кожна сторона бере на себе відповідальність за свій вибір.</p>
<p>Необхідне обладнання</p>	<p>Вивчення курсу не потребує використання програмного забезпечення, крім загально вживаних програм і операційних систем.</p>
<p>Критерії оцінювання (окремо для кожного виду навчальної діяльності)</p>	<p>Оцінювання проводиться за 100-бальною шкалою. Бали нараховуються за наступним співвідношенням:</p> <ul style="list-style-type: none"> • практичні/самостійні тощо: 25% семестрової оцінки; максимальна кількість балів 50 • контрольні заміри (модулі): 25% семестрової оцінки; максимальна кількість балів 50 • іспит/залік: 50% семестрової оцінки. Максимальна кількість балів

	<p>50</p> <p>Підсумкова максимальна кількість балів: 100.</p> <p>Оцінювання знань студентів навчальної дисципліни проводиться протягом семестру за такими видами робіт: письмові роботи (есе, вирішення кейсу тощо); усні виступи; контрольні заміри (модулі).</p> <p>Загалом протягом семестру 100 балів.</p> <p>Письмові роботи: Очікується, що студенти виконають декілька видів письмових робіт (есе, вирішення кейсу). Академічна доброчесність: Очікується, що роботи студентів будуть їх оригінальними дослідженнями чи міркуваннями. Відсутність посилань на використані джерела, фабрикування джерел, списування, втручання в роботу інших студентів становлять, але не обмежують, приклади можливої академічної недоброчесності. Виявлення ознак академічної недоброчесності в письмовій роботі студента є підставою для її незарахування викладачем, незалежно від масштабів плагіату чи обману. Відвідання занять є важливою складовою навчання. Очікується, що всі студенти відвідають усі лекції і практичні заняття курсу. Студенти мають інформувати викладача про неможливість відвідати заняття. У будь-якому випадку студенти зобов'язані дотримуватися усіх строків визначених для виконання усіх видів письмових робіт, передбачених курсом. Література. Уся література, яку студенти не зможуть знайти самостійно, буде надана викладачем виключно в освітніх цілях без права її передачі третім особам. Студенти заохочуються до використання також й іншої літератури та джерел, яких немає серед рекомендованих.</p> <p>Політика виставлення балів. Враховуються бали набрані на поточному тестуванні, самостійній роботі та бали підсумкового тестування. При цьому обов'язково враховуються присутність на заняттях та активність студента під час практичного заняття; недопустимість пропусків та запізнь на заняття; користування мобільним телефоном, планшетом чи іншими мобільними пристроями під час заняття в цілях не пов'язаних з навчанням; списування та плагіат; несвоєчасне виконання поставленого завдання і т. ін.</p> <p>Жодні форми порушення академічної доброчесності не толеруються.</p>
<p>Питання до заліку чи екзамену (чи питання на контрольні роботи).</p>	<ol style="list-style-type: none"> 1. Поняття та ознаки господарського договору між підприємствами ЄС. 2. Види господарських договорів між підприємствами ЄС. 3. Правосуб'єктність сторін договору між підприємствами ЄС. 4. Джерела правового регулювання господарських договірних відносин між підприємствами ЄС. 5. Форма господарського договору між підприємствами ЄС. 6. Загальні умови укладення договору між підприємствами ЄС. 7. Ведення переговорів щодо укладення договору між підприємствами ЄС: правові наслідки та представництво.

	<ol style="list-style-type: none"> 8. Оферта. 9. Акцепт. 10. Місце, способи та строки виконання договору між підприємствами ЄС. 11. Множинність осіб у договірному зобов'язанні між підприємствами ЄС. 12. Заміна сторін у договірному зобов'язанні та припинення договору між підприємствами ЄС. 13. Невиконання договірного зобов'язання між підприємствами ЄС: поняття та види. 14. Підстави для звільнення від відповідальності за невиконання договірного зобов'язання між підприємствами ЄС. 15. Правові наслідки невиконання договірного зобов'язання між підприємствами ЄС. 16. Поняття та види договорів у сфері міжнародної торгівлі між підприємствами ЄС. 17. Віденська конвенція про договори міжнародної купівлі-продажу товарів 1980 р. 18. Форма, зміст та порядок укладення договору міжнародної купівлі-продажу товарів. 19. Виконання договору міжнародної купівлі-продажу товарів та правові наслідки невиконання. 20. Правила Інкотермс. 21. Поняття та види договорів про передання майна в користування між підприємствами ЄС. 22. Договір оренди між підприємствами ЄС. 23. Фінансовий лізинг між підприємствами ЄС. 24. Договори про виконання робіт між підприємствами ЄС. 25. Договори про надання послуг між підприємствами ЄС. 26. Джерела правового регулювання договірних відносин у сфері інтелектуальної власності між підприємствами ЄС. 27. Договори щодо розпорядження майновими правами інтелектуальної власності. 28. Комерційна концесія. 29. Поняття та види договорів про спільну діяльність між підприємствами ЄС. 30. Форма та порядок укладення договорів про спільну діяльність між підприємствами ЄС. 31. Зміст договорів про спільну діяльність між підприємствами ЄС. 32. Права та обов'язки сторін договору про спільну діяльність між підприємствами ЄС. 33. Правовий статус товариств в країнах ЄС.
Опитування	Анкету-оцінку з метою оцінювання якості курсу буде надано по завершенню курсу.