

**МІНІСТЕРСТВО ОСВІТИ І НАУКИ УКРАЇНИ
ЛЬВІВСЬКИЙ НАЦІОНАЛЬНИЙ УНІВЕРСИТЕТ ІМЕНІ ІВАНА ФРАНКА
ФАКУЛЬТЕТ ЮРИДИЧНИЙ
КАФЕДРА ЦИВІЛЬНОГО ПРАВА ТА ПРОЦЕСУ**

ЗАТВЕРДЖЕНО

На засіданні кафедри цивільного
права та процесу
факультету юридичного
Львівського національного
університету імені Івана Франка
(протокол №1 від 29 серпня 2022 р.)

Завідувач кафедри цивільного права
та процесу

_____ проф. Косак В. М.

**СИЛАБУС З НАВЧАЛЬНОЇ ДИСЦИПЛІНИ
КОМЕРЦІЙНЕ ПРЕДСТАВНИЦТВО**

**що викладається в межах ОПН «Право»
другого магістерського рівня вищої освіти для здобувачів з
спеціальності 081 «Право»**

Львів – 2022 рік

**Силабус курсу «Комерційне представництво»
2022-2023 навчального року**

Назва курсу	Комерційне представництво
Адреса викладання курсу	вул. Січових Стрільців 14
Факультет та кафедра, за якою закріплена дисципліна	кафедра цивільного права та процесу
Галузь знань, шифр та назва спеціальності	Галузь знань 08 «Право», спеціальність 081 «Право»
Викладачі курсу	Верес Ірина Ярославівна, кандидат юридичних наук, доцент, доцент кафедри цивільного права та процесу
Контактна інформація викладачів	iryna.veres@lnu.edu.ua http://law.lnu.edu.ua/employee/veres-iryna-yaroslavivna , кафедра цивільного права та процесу
Консультації по курсу відбуваються	Консультації відбуваються згідно графіку, який затверджується на кафедрі цивільного права та процесу
Сторінка курсу	https://law.lnu.edu.ua/course/komertsijne-predstavnytstvo-notariat
Інформація про курс	Вчинення правочинів у сфері підприємницької діяльності комерційним ставником є ефективним способом набуття, зміни або припинення прав та з'язків для учасників цивільних відносин. Предметом дослідження навчальної дисципліни «Комерційне представництво» є питання про підстави виникнення та вчинення комерційного представництва, його структурних елементів (об'єкта, суб'єктів та змісту), цивільно-правової відповідальності суб'єктів комерційного представництва. При цьому, детально аналізуються положення як Цивільного кодексу України, так і Господарського кодексу України. Особлива увага присвячена регулюванню правового регулювання правовідносин, які виникають в окремих сферах підприємницької діяльності та відповідають ознакам комерційного представництва. Це включає правовідносини, які виникають при здійсненні брокерської діяльності на фондовій біржі та професійної діяльності на фондовому ринку (брокерської діяльності, андеррайтингу), посередницької діяльності на страховому ринку.
Коротка анотація курсу	Дисципліна «_Комерційне представництво_» є вибірковою дисципліною з спеціальності <u>Право 081</u> для освітньої програми <u>Право</u> , яка викладається в першому семестрі магістратури.
Мета та цілі курсу	Метою вивчення нормативної/вибіркової дисципліни «_Комерційне представництво» є: опанування теоретичних та практичних проблем комерційного представництва, а також вивчення теоретичних положень та вироблення навичок практичного застосування знань і норм чинного законодавства у цій сфері.

	Завданням вивчення дисципліни є аналіз актів цивільного законодавства України, актів вищих судових інстанцій, навчальної та монографічної літератури, вирішення аналітичних завдань та практичних казусів; навчити студентів застосовувати теоретичні положення на практиці
Література для вивчення дисципліни	<p>Основна література:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Актуальні проблеми господарського права (Особлива ча стина) : підручник / за заг. ред. В. С. Щербини, В. В. Рєзнікової. Київ : Ліра-К, 2018. 672 с. 2. Посередницька діяльність на світових товарних ринках: навчальний посібник. В.В. Рокоча, Б.М. Одягайло, В.І. Терехов, С.А. Філатов; під загальною ред. В.В. Рокочої. – Київ: ВНЗ Університет економіки та права «КРОК», 2020. – 150 с. 3. Грабовий О.А. Договір комерційного представництва у цивільному праві України: дис. на здобуття наук. ступ. докт. філософії та докт. наук. Київ. 2021 р. <p>Додаткова література:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Цивільний кодекс України : Закон України від.16 лют. 2003 р. № 435-IV. Офіційний вісник України. 2003. № 11. Ст. 461. 2. Господарський кодекс України : Закон України від 16 січ. 2003 р. № 436-IV. Офіційний вісник України. 2003. № 11. Ст. 462. URL: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/436-15#Text. 3. Про ринки капіталу та організовані товарні ринки : Закон України від 23 лют. 2006 р. № 3480-IV. Офіційний вісник України. 2006. № 13. Ст. 857. 4. Про товарну біржу : Закон України від 10 груд. 1991 р. № 1956-XII. Відомості Верховної Ради України. 1992. № 10. Ст. 139. 5. Про вищу освіту: Закон України від 01.07.2014 р. Відомості Верховної Ради (ВВР), 2014, № 37-38, ст.2004 6. Про затвердження стандарту вищої освіти зі спеціальності 081 Право для другого (магістерського) рівня вищої освіти: Наказ Міністерства освіти і науки України від 20.07.2022 р.№ 643. Режим доступу: https://mon.gov.ua/storage/app/media/vishcha-osvita/zatverdzeni%20standarty/2022/07/21/081-pravo-bakalavr-644-20.07.2022.pdf 7. Про порядок провадження діяльності страхових посередників : постанова Кабінету Міністрів України від 18 груд. 1996 р. № 1523. Урядовий кур'єр. 1997. 21 січня (№ 10 (951)). С. 10. 8. Про затвердження Вимог до договорів, які укладаються під час провадження професійної діяльності на фондовому ринку (ринку цінних паперів) – діяльності з торгівлі цінними паперами: брокерської діяльності, дилерської діяльності, андеррайтингу, управління цінними паперами: Рішення Національної комісії з цінних паперів та фондового ринку від 03.11.2020 №641. 9. Цивільне право України. Загальна частина : підручник / за ред. О. В. Дзери, Н. С. Кузнецової, Р. А. Майданика. [5-те вид., стереотипне]. Київ : Юрінком Інтер, 2018. 976 с. 10. Цюра В. В. Неналежне здійснення договірною представництва

	<p>та його правові наслідки. Юридична Україна. 2018. № 3-4. С. 51–55.</p> <p>11. Голіна О. В. Договори про надання послуг у сфері господарювання : монографія. Харків : Право, 2019. 200 с</p> <p>12. Грабовий О. А. Поняття договору комерційного представництва. Право і суспільство. 2018. №. 3. С. 44–50.</p> <p>13. Попов В. А., Сливна В. А. Особливості цивільно-правової природи договору про надання правової (правничої) допомоги. Право та інновації. 2020. № 2 (30). С. 50–54.</p> <p>14. Bürgerliches Gesetzbuch : Neugefasst durch Bek. v. 2.1.2002 I 42, 2909; 2003, 738; zuletztgeändert durch Art. 10 G v. 30.3.2021 I 607. URL: https://www.gesetze-im-internet.de/bgb/.</p> <p>15. Hrabovyi Oleksandr. The parties to the contract of commercial representation. Recht der Osteuropaischen Staaten (ReOS). 2018. № 4. P. 72–75.</p>
Тривалість курсу	_____120_____ год.
Обсяг курсу	<p>Денна форма: 32 годин аудиторних занять. З них 16 годин лекцій, 16 годин практичних занять та 2 години відводиться на залік.</p> <p>Заочна форма: 16 годин аудиторних занять. З них 8 годин лекцій, 8 годин практичних занять та 2 години відводиться на залік.</p>
Очікувані результати навчання	<p>Після завершення цього курсу студент буде :</p> <ul style="list-style-type: none"> - Знати <p>правову природу та кваліфікуючі ознаки комерційного представництва; підстави виникнення комерційного представництва; особливості послуг комерційного представника; законодавчі вимоги до суб'єктів комерційного представництва; зміст комерційного представництва; особливості елементів комерційного представництва в окремих сферах підприємницької діяльності; підстави припинення комерційного представництва; правові наслідки порушення суб'єктами комерційного представництва своїх обов'язків.</p> - Вміти: <p>правильно застосовувати законодавство, що регулює комерційне представництво; аналізувати судові справи; розробляти проекти договорів та досліджувати договори на відповідність чинному законодавству.</p> <p>Вивчення навчальної дисципліни «Комерційне представництво» спрямовано на розвиток у здобувачів вищої освіти таких компетентностей:</p> <p>Очікувані інтегральні компетентності: Здатність розв'язувати складні спеціалізовані задачі у галузі правничої діяльності</p> <p>Очікувані загальні компетентності: 1.Здатність до абстрактного мислення, аналізу та синтезу. 2.Здатність застосовувати знання у практичних ситуаціях. 3.Знання та розуміння предметної області та розуміння професійної</p>

діяльності.

4.Здатність бути критичним і самокритичним.

5.Здатність працювати в команді.

Очікувані спеціальні (фахові) компетентності:

1.Здатність здійснювати порівняльний аналіз окремих правових інститутів права Європейського Союзу та Ради Європи і правової системи України.

2.Здатність застосовувати норми та інститути права, щонайменше з таких галузей, як: конституційне право, цивільне і цивільне процесуальне право

3.Здатність застосовувати правові принципи та доктрини .

4.Здатність аналізувати правові проблеми та обґрунтовувати правові позиції.

5.Здатність до критичного та системного аналізу правових явищ.

6.Здатність до консультування з правових питань, зокрема, можливих способів захисту прав та інтересів клієнтів, відповідно до вимог професійної етики, належного дотримання норм щодо нерозголошення персональних даних та конфіденційної інформації.

Нормативний зміст підготовки здобувачів вищої освіти, сформульований у термінах результатів навчання

1.Знати та розуміти міжнародні стандарти прав людини, положення Конвенції про захист прав людини та основоположних свобод, а також практику Європейського суду з прав людини.

2.Проводити збір і інтегрований аналіз матеріалів з різних джерел.

3.Знати та розуміти основи права Європейського Союзу.

4.Давати короткий правовий висновок щодо окремих фактичних обставин з достатньою обґрунтованістю.

5.Оцінювати недоліки і переваги певних правових аргументів, аналізуючи відому проблему.

6.Знати та розуміти особливості реалізації та застосування норм матеріального і процесуального права.

7.Використовувати комп'ютерні програмами, необхідні у правничій діяльності. Працювати в команді, забезпечуючи виконання завдань команди.

8.Застосовувати в професійній діяльності основні сучасні правові доктрини, цінності та принципи функціонування національної правової системи.

9.Пояснювати природу та зміст основних правових явищ і процесів.

10.Готувати проекти необхідних актів застосування права відповідно до правового висновку зробленого у різних правових ситуаціях. 11.Надавати консультації щодо можливих способів захисту прав та інтересів клієнтів у

	різних правових ситуаціях
Ключові слова	Представництво, посередництво, комерційне представництво, представник, особа, яку представляють, договір доручення, довіреність, послуга, правочини, юридичні дії, фактичні дії, агентський договір, брокерський договір, договір андеррайтингу, товарна біржа, страхові посередники, ріелторська діяльність, туристичні агенти, кредитні брокери.
Формат курсу	Очний /заочний
	Проведення лекцій, лабораторних робіт та консультації для кращого розуміння тем
Теми	<p>ТЕМА 1. ЗАГАЛЬНІ ПОЛОЖЕННЯ КОМЕРЦІЙНОГО ПРЕДСТАВНИЦТВА</p> <p>Поняття та ознаки комерційного представництва. Ознаки комерційного представництва, які характерні усім представницьким правовідносинам. Ознаки комерційного представництва як різновиду добровільного представництва. Ознаки комерційного представництва як самостійного різновиду добровільного представництва.</p> <p>Співвідношення комерційного представництва та комерційного посередництва. Посередництво розглядається у вузькому та широкому розумінні. Ознаки розмежування комерційного посередництва та комерційного представництва.</p> <p>Елементи комерційного представництва: Об'єкт комерційного представництва. Вчинення комерційним представником правочинів та здійснення інших юридичних дій. Надання комерційним представником додаткових послуг.</p> <p>Суб'єкти комерційного представництва. Правовий статус особи, яку представляють. Правовий статус комерційного представника, замісника. Правовий статус третіх осіб.</p> <p>Зміст комерційного представництва. Права та обов'язки особи, яку представляють. Права та обов'язки комерційного представника.</p> <p>ТЕМА 2. ПІДСТАВИ ВИНИКНЕННЯ КОМЕРЦІЙНОГО ПРЕДСТАВНИЦТВА</p> <p>Договір як підстава виникнення комерційного представництва. Правова природа довіреності.</p> <p>Агентський договір. Поняття та правова природа договору. Правове регулювання договору. Укладення договору. Права та обов'язки сторін договору. Припинення та відповідальність сторін договору.</p> <p>Договір доручення. Поняття та правова природа договору. Правове регулювання договору. Укладення договору. Права та обов'язки сторін договору. Припинення та відповідальність сторін договору.</p> <p>Брокерський договір. Поняття та правова природа договору. Правове регулювання договору. Укладення договору. Права та обов'язки сторін договору. Припинення та відповідальність сторін договору.</p> <p>Договір андеррайтингу. Поняття та правова природа договору. Правове регулювання договору. Укладення договору. Права та обов'язки сторін договору. Припинення та відповідальність сторін договору.</p> <p>ТЕМА 3. КОМЕРЦІЙНЕ ПРЕДСТАВНИЦТВО НА РИНКУ ЦІННИХ ПАПЕРІВ</p> <p>Загальна характеристика професійної діяльності на фондовому</p>

ринку. Поняття професійної діяльності на фондовому ринку.
Умови здійснення брокерської діяльності. Вимоги до професійних учасників фондового ринку. Ліцензування брокерської діяльності. Обов'язки та обмеження брокерів.

Умови здійснення андеррайтингу. Поняття «андеррайтингу». Види андеррайтингу. Ліцензування діяльності з андеррайтингу. Обов'язки та обмеження андеррайтерів при здійсненні комерційного представництва. Правове регулювання діяльності торговців цінними паперами у країнах ЄС. Особливості правового статусу торговців цінними паперами.

ТЕМА 4. КОМЕРЦІЙНЕ ПРЕДСТАВНИЦТВО НА СТРАХОВОМУ РИНКУ

Загальна характеристика посередницької діяльності на страховому ринку.

Поняття та види страхових посередників. Страховий брокер. Страховий агент. Перестрахові брокери.

Повноваження страхових посередників. Права та обов'язки страхового брокера. Права та обов'язки страхового агента. Права та обов'язки перестрахових брокерів.

Правове регулювання діяльності страхових посередників у країнах ЄС. Особливості правового статусу страхових посередників.

ТЕМА 5. КОМЕРЦІЙНЕ ПРЕДСТАВНИЦТВО НА ТОВАРНІЙ БІРЖІ

Загальна характеристика посередницької діяльності на товарній біржі. Брокерська діяльність на товарній біржі. Біржові операції, які має право вчиняти брокер». Біржові договори. Свобода дій біржового брокера.

Правовий статус брокерів. Вимоги, які передбачені для брокера. Умови ліцензування його діяльності.

Правове регулювання діяльності посередників на товарній біржі у країнах ЄС. Особливості щодо визначення правового статусу брокера. Особливості укладення та виконання брокерських договорів. Розмежування брокерського та дилерського договорів.

ТЕМА 6. КОМЕРЦІЙНЕ ПОСЕРЕДНИЦТВО В ОКРЕМИХ СФЕРАХ ГОСПОДАРЮВАННЯ

Комерційне посередництво на ринку нерухомості. Правове регулювання ріелторської діяльності. Суб'єкти ріелторської діяльності. Види ріелторської діяльності. Брокерська діяльність на ринку нерухомості. Діяльність з організації торгів нерухомістю. Діяльність з надання інформаційних і консультаційних послуг на ринку нерухомості. Діяльність з управління нерухомістю. Діяльність з проведення ріелторської експертизи.

Комерційне посередництво у туристичній сфері. Поняття туристичного продукту. Стадії просування туристичного продукту. Суб'єктами, що здійснюють та/або забезпечують туристичну діяльність. Туристичні оператори. Ліцензійні умови провадження туроператорської діяльності. Туристичні агенти. Інші суб'єкти підприємницької діяльності, що надають послуги з тимчасового розміщення (проживання), харчування, екскурсійних, розважальних та інших туристичних послуг.

	<p>Комерційне посередництво у транспортній галузі. Морське агентування. Агентування суден. Права та обов'язки морського агента. Обов'язки судовласника або іншого довірителя. Припинення договору морського агентування.</p> <p>Комерційне посередництво на кредитному ринку. Кредитний брокер. Основні завдання кредитного брокера.</p>
Підсумковий контроль, форма	залік в кінці семестру письмовий
Пререквізити	Для вивчення курсу студенти потребують базових знань з теорії держави та права, конституційного та цивільного права, господарського права, достатніх для сприйняття категоріального апарату; для розуміння джерел правового регулювання сімейних відносин.
Навчальні методи та техніки, які будуть використовуватися під час викладання курсу	Лекційні заняття з використанням презентацій. Практичні заняття у формі дискусій. Тьюторський супровід студентів.
Необхідне обладнання	Під час лекційних занять використовується програмне забезпечення.
Критерії оцінювання (окремо для кожного виду навчальної діяльності)	<p>Оцінювання проводиться за 100-бальною шкалою. Бали нараховуються за наступним співвідношенням:</p> <ul style="list-style-type: none"> • практичні: 50% семестрової оцінки; максимальна кількість балів <u>50</u> • модуль: 50% семестрової оцінки; максимальна кількість балів <u>50</u> <p>Підсумкова максимальна кількість балів <u>100</u></p> <p>Відвідання занять є важливою складовою навчання. Очікується, що всі студенти відвідають усі лекції і практичні заняття курсу.</p> <p>Література. Уся література, яку студенти не зможуть знайти самостійно, буде надана викладачем виключно в освітніх цілях без права її передачі третім особам. Студенти заохочуються до використання також й іншої літератури та джерел, яких немає серед рекомендованих.</p> <p>Політика виставлення балів. Враховуються бали, набрані під час практичних занять, при написанні модульних робіт. При цьому обов'язково враховуються присутність на заняттях та активність студента під час практичного заняття; недопустимість пропусків та запізнь на заняття; користування мобільним телефоном, планшетом чи іншими мобільними пристроями під час заняття в цілях не пов'язаних з навчанням; списування та плагіат; несвоєчасне виконання поставленого завдання і т. ін.</p> <p>чи міркуваннями. Відсутність посилань на використані джерела, фабрикавання джерел, списування, втручання в роботу інших студентів становлять, але не обмежують, приклади можливої академічної недоброчесності. Виявлення ознак академічної недоброчесності в письмовій роботі студента є підставою для її незарахування викладачем, незалежно від масштабів плагіату чи обману.</p>

Питання до заліку чи екзамену.	https://law.lnu.edu.ua/course/komertsijne-predstavnytstvo-notariat
Опитування	Анкету-оцінку з метою оцінювання якості курсу буде надано по завершенню курсу.