1. **Правовими наслідками невиконання договору згідно з розділом 9 ПЄДП є:?**
* Відшкодування моральної шкоди;
* Штраф;
* припинення договору;

- розірвання договору;

* Сплата неустойки.
1. **Правовими наслідками невиконання договору згідно з розділом 9 ПЄДП є:?**
* Штраф;

- Відшкодування збитків і відсотки;

* Припинення зобов’язання;
* Сплата неустойки;
* Відшкодування моральної шкоди.
1. **В яких випадках виконання в натурі НЕ допускається відповідно до положень ПЄДП?**
* Якщо воно є правомірним;
* якщо таке положення передбачено в договорі;

- якщо воно є незаконним або неможливим;

* якщо потерпіла сторона не має права на примусове виконання в натурі;
* якщо проти цього заперечує боржник.

1. **В яких випадках примусове виконання в натурі НЕ допускається відповідно до положень ПЄДП?**
* Якщо воно є правомірним;
* якщо таке положення передбачено в договорі;

- якщо воно полягає у наданні послуг або виконанні робіт особистого характеру;

* якщо потерпіла сторона не має права на примусове виконання в натурі;
* якщо проти цього заперечує боржник.
1. **В яких випадках, сторона може розірвати договір відповідно до положень ПЄДП?**
* лише за рішенням суду;
* якщо інша сторона наполягає на розірванні договору;
* якщо порушуються її права та інтереси;

- якщо невиконання договору іншою стороною є істотним;

* за взаємною згодою сторін.
1. **Вкажіть правові наслідки розірвання договору відповідно до положень ПЄДП?**

 - звільнення обох сторін від зобов'язань здійснити та отримати виконання;

* зобов’язання сторін припиняються;
* зобов’язання сторін змінюються;
* відшкодування моральної шкоди;
* сплата грошових коштів за виконання.
1. **Що включають в себе збитки відповідно до положень ПЄДП?**
* Втрати, які особа зазнала та відшкодування моральної шкоди;
* Втрати, які особа зазнала та доходи, які отримала;
* Майнові та немайнові збитки;

- Негрошові збитки (втрата або пошкодження майна) та майбутні збитки;

* Упущений дохід.
1. **Що слід розуміти під «невиконанням договору» у праві ЄС?**
* Невиконання обов’язків, які передбачені в договорі однією із сторін;

- Будь-яке порушення умов договору, у тому числі, несвоєчасне виконання, неналежне виконання та відмова від співпраці для досягнення повного виконання договору.

* Невиконання умов договору;
* Неналежне або несвоєчасне виконання договору;
* Порушення умов договору, зокрема несвоєчасна оплата за послугу або відмова надавати послуги чи виконувати роботи.
1. **Вставте пропущені слова у наведене положення ПЄДП: «сторона, яка не виконала­­­ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ звільняється від відповідальності перед іншою стороною лише, якщо вона доведе, що таке \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ мало місце через обставини \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ (форс-мажор)»?**
* Односторонній правочин; виконання; непереборної сили;
* Односторонній правочин; невиконання; непереборної сили;
* договір; виконання; непереборної сили;

- договір; невиконання; непереборної сили;

* договір; виконання; непереборні обставини.
1. **Правові наслідки у разі істотного невиконання договору відповідно до положень ПЄДП?**
* припинення зобов’язання

- розірвання договору

* нікчемність договору
* заперечення договору
* відмова від договору
1. **Яке право має «потерпіла сторона» договору, у разі прострочення виконання грошового зобов’язання за договором іншою стороною відповідно до положень ПЄДП?**

- право на одержання відсотків від суми простроченого платежу

* право на відшкодування шкоди
* право на позику від суми простроченого платежу
* право на одержання цінних паперів
* право на одержання грошових коштів
1. **Що може вимагати сторона, яка прийняла пропозицію виконання, що не відповідає умовам договору відповідно до положень ПЄДП?**
* відкликати пропозицію

- зменшення ціни

* забезпечення виконання
* збільшення ціни
* зміни умов договору
1. **Хто несе відповідальність за доручення виконання договору третій особі відповідно до положень ПЄДП?**
* третя особа, якій доручено виконання
* боржник

- сторона, яка доручила виконання

* обидві сторони
* співвиконавець
1. **В яких випадках, відповідно до ст.8:103 ПЄДП невиконання договору вважається істотним ?**

- якщо невиконання грубо порушує права та інтереси сторони

- невиконання має місце через необережність

- якщо невиконання спричиняє істотну шкоду

- якщо невиконання позбавляє можливості звернутися за допомогою до іншої сторони

- невиконання є навмисним і дає потерпілій стороні підстави вважати, що вона не може розраховувати на виконання іншою стороною своїх зобов’язань у майбутньому.

# 15. У якому випадку, згідно з Принципами міжнародних комерційних договорів (УНІДРУА), може бути відкликана оферта?

# - після прийняття акцепту

# - якщо повідомлення про відкликання буде одержано вчасно

# - до моменту повідомлення про відкликання

# - якщо повідомлення про відкликання буде отримано адресатом оферти до відправлення ним акцепту

# - після відправлення ним акцепту

# 16. Що таке “омана” , згідно з Принципами міжнародних комерційних договорів (УНІДРУА)

# - це помилкове припущення, яке відноситься до фактів чи правових норм, які існують на момент укладення договору

# - це негативна думка, яка існує на момент укладення договору

# - це припущення, яке ґрунтується на висновках про хибність умов договору

# - це застереження, яке має відношення до правових норм, які існують на момент укладення договору

# - це думка, яка стверджує про наявність певних негативних фактів, які існують на момент укладання договору

# 17. Коли, згідно з Принципами міжнародних комерційних договорів (УНІДРУА) оферта вступає в силу?

# - коли вона була відправлена адресату

# - коли вона була адресована

# - після відправлення акцепту

# - після отримання адресатом оферти

# - після отримання відповіді

**18. Відповідно до ст. 2:101 Принципів європейського договірного права, договір вважається укладеним за наявності двох умов, одна з яких: «…сторони досягли достатньо визначеної домовленості (згоди), без будь-яких подальших вимог (нотаріального посвідчення, державної реєстрації тощо)...» Домовленість (згода) вважається достатньо визначеною, …?**

**-** якщо виконання договору в подальшому не може бути забезпечено у примусовому порядку;

- якщо виконання договору в подальшому може бути забезпечено у примусовому порядку;

**-** якщо в ній зазначено всі істотні умови договору або порядок їх визначення;

**-** якщо в ній не зазначено всі істотні умови договору або порядок їх визначення;

**-** якщо це підтверджується письмовими заявами сторін.

**19. Вставте пропущене у наведеному положенні «Згідно із ст. 2:106 Принципів європейського договірного права: положення письмового договору, яке вимагає, щоб будь-які зміни чи припинення договору за згодою сторін були вчинені у \_\_\_\_\_\_\_ формі, є \_\_\_\_\_\_\_\_ того, що така зміна чи припинення договору не має юридичної сили, якщо вона не здійснена у такій формі»?**

**-** усній, фактом;

- письмовій, презумпцією;

**-** письмовій, констатацією;

**-** усній, презумпцією;

**-** письмовій, фактом.

**20. Вставте пропущене у наведеному положенні: «Згідно із ст. 2:301 Принципів європейського договірного права: сторона, яка веде переговори \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ за недосягнення згоди щодо укладення договору»?**

- не несе відповідальності;

**-** несе відповідальність;

**-** відшкодовує збитки;

**-** відшкодовує моральну шкоду;

**-** зобов'язана виплатити компенсацію іншій стороні.

**21. На які два види поділяється представництво на ведення переговорів щодо укладення договору, залежно від імені якої особи діє представник?**

**-** первинне та додаткове;

- пряме та непряме;

**-**  законне та договірне;

**-** добровільне та обов’язкове;

**-** комерційне та некомерційне.

**22. У яких випадках виникає непряме представництво?**

- представник діє за дорученням та в інтересах довірителя, однак від свого імені;

**-** представник діє за договором та поза інтересами довірителя, однак від свого імені;

**-** представник діє від імені довірителя, за дорученням та в інтересах довірителя;

**-** представник діє за дорученням та в своїх інтересах;

**-** представник діє від імені довірителя, а інша сторона договору знала про це.

**23. За якої умови представник може набути статусу сторони договору відповідно до ПЄДП?**

**-** довіритель дає на це згоду;

**-** у разі смерті довірителя;

**-** у разі визнання довірителя безвісно відсутнім чи недієздатним;

**-** прямий представник діє від імені довірителя, особа якого має бути розкрита пізніше, але він не розкриває інформації про цю особу протягом розумного строку після запиту іншої сторони договору;

**-** прямий представник діє від імені довірителя, особа якого має бути розкрита пізніше і він розкриває інформації про цю особу.

**24. Повноваження прямого представника НЕ припиняються, коли інша сторона договору довідалася або повинна була довідатися про те, що…**

- повноваження представника було припинено довірителем чи самим представником або за взаємною згодою;

- представництво припинилося виконанням або закінчився строк його дії;

- представник став неплатоспроможним, або якщо він є фізичною особою, - помер чи визнаний недієздатним;

- довіритель став неплатоспроможним, або якщо він є фізичною особою, - помер чи визнаний недієздатним;

- повноваження представника було припинено внаслідок його відмови від вчинення дій, що були визначені довірителем, без його повідомлення.

**25. Доповніть наведені твердження: «Згідно з Принципами міжнародних комерційних договорів (принципи УНІДРУА), оферта вступає в силу, коли вона\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_****; Оферта втрачає чинність у момент \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_»?**

- отримана адресатом оферти, отримання оферентом відмови в її прийнятті;

- затверджена адресатом оферти, отримання оферентом відмови в її прийнятті;

- отримана адресатом оферти, її відкликання;

- погоджена сторонами; вираження згоди сторін;

- не отримана адресатом оферти, отримання оферентом відмови в її прийнятті.

**26. Згідно із ст. 2:204 Принципів європейського договірного права: акцептом вважається…?**

- будь-яка заява або дія адресата оферти, якщо вона містить згоду на пропозицію;

- дія спрямована на набуття, зміну чи припинення прав та обов’язків;

- будь-яка заява або дія адресата оферти, якщо вона містить нову пропозицію;

- будь-яка заява або дія адресата оферти, якщо вона містить права та обов`язки сторін;

- заява оферента щодо укладення договору.

**27. Вставте пропущене слово «Прямим вважається представництво, за яким представник діє від імені \_\_\_\_\_\_\_»?**

- оферента;

- кредитора;

- довірителя;

- акцептанта;

- представника.

**28. Назвіть представництво, за яким представник діє за дорученням та в інтересах свого довірителя, однак від свого імені?**

- пряме

- непряме

- комерційне

- письмове

- реальне

**29. Вставте пропущене слово «Відповідно до статті 11 Конвенції ООН про договори міжнародної купівлі-продажу товарів 1980 р., не вимагається, щоб договір купівлі-продажу укладався чи підтверджувався в письмовій формі або підпорядковувався іншій вимозі щодо форми. Він може доводитися будь-якими засобами, включаючи\_\_\_\_\_\_\_\_»?**

- посвідчення;

- свідчення;

- оголошення в газеті;

- оголошення по радіо;

- оголошення в інтернеті.

**30. Відповідно до статті 14 Конвенції ООН про договори міжнародної купівлі-продажу товарів 1980 р. «Оферта – це…»?**

- пропозиція про укладення договору, адресована одній чи кільком конкретним особам, якщо вона досить виразна й висловлює намір оферента вважати себе зв'язаним у разі акцепту;

- пропозиція, адресована невизначеному колу осіб;

- пропозиція про укладення договору, адресована одній чи кільком конкретним особам, якщо вона досить виразна й висловлює намір оферента не вважати себе зв'язаним у разі акцепту;

- Згода прийняти умови, що містяться у пропозиції укласти договір;

- згода на оплату або гарантування оплати.

**31. Відповідно до статті 15 Конвенції ООН про договори міжнародної купівлі-продажу товарів 1980 р. «Оферта набуває чинності …»?**

- коли вона надіслана оферентом;

- коли вона одержана адресатом оферти;

- коли вона одержана адресатом акцепта;

- коли оферент виявив намір укласти договір;

- коли акцептант надіслав відповідь.

**32. Відповідно до статті 18 Конвенції ООН про договори міжнародної купівлі-продажу товарів 1980 р. «Акцепт – це…»?**

- заява чи інша поведінка адресата оферти, що висловлює згоду з офертою;

- заява чи інша поведінка адресата оферти, що висловлює згоду з акцептом;

- пропозиція про укладення договору, адресована одній чи кільком конкретним особам, якщо вона досить виразна й висловлює намір оферента вважати себе зв'язаним у разі акцепту;

- пропозиція про укладення договору, адресована одній чи кільком конкретним особам, якщо вона досить виразна й висловлює намір оферента не вважати себе зв'язаним у разі акцепту;

- пропозиція, адресована невизначеному колу осіб;

**33. Відповідно до статті 18 Конвенції ООН про договори міжнародної купівлі-продажу товарів 1980 р. «Акцепт оферти набуває чинності в момент…»?**

- коли він одержаний адресатом;

- коли оферент виявив намір укласти договір;

- коли є згода акцептанта;

- коли зазначена згода одержана оферентом;

- коли оферент складе договір.

**34. Перебіг строку для акцепту, встановленого оферентом у телеграмі чи листі, розпочинається з моменту?**

- подання телеграми для відправлення;

- з дати зазначеної в листі;

- якщо дата не зазначена, з дати зазначеної на конверті;

- всі варіанти відповіді правильні;

- дата зазначається в листі або на конверті.

**35. В якому випадку за Конвенцією ООН про договори міжнародної купівлі-продажу товарів 1980 р. оферта не може бути відкликана?**

- якщо в оферті зазначено шляхом встановлення певного строку для акцепту чи іншим чином, що вона є невідкличною;

- якщо в оферті зазначено шляхом встановлення певного строку для акцепту чи іншим чином, що вона є відкличною;

- якщо в оферті зазначено шляхом встановлення певного строку для акцепту чи іншим чином, що вона є нікчемною;

- якщо для адресата акцепта було розумним розглядати оферту як невідкличну й він діяв відповідно;

- якщо для адресата акцепта було розумним розглядати оферту як невідкличну й він не діяв відповідно.

**36. Що НЕ є умовами правомірності волевиявлення сторін, які стосуються намірів сторін?**

- відсутність помилки щодо фактів або права;

- відсутність обману;

- відсутність загрози;

-наявність умислу;

- відсутність надмірної вигоди чи несправедливої переваги.

**37. На які два види поділяються недійсні договори за підставами та правовими наслідками відповідно до ПЄДП?**

- на вільні та обов'язкові;

-на нікчемні та заперечувані;

- на оспорювані та неоспорювані;

- на письмові та усні;

- на однооб'єктні та альтернативні.

**38. Відповідно до ПЄДП, договір, недійсність якого встановлена у законі, і не вимагається визнання його недійсним судом, є:**

- оспорюваним;

- вільним;

- усним;

-нікчемним;

- альтернативним.

**39. Договір, недійсність якого прямо не встановлена у законі, але він може бути визнаний недійсним судом у разі, коли одна зі сторін або інша зацікавлена особа заперечують його дійсність на підставах, передбачених законом називають:**

-оспорюваним;

-вільним;

- усним;

- нікчемним;

- альтернативним.

**40. Недійсність договору за правом ЄС може мати таких два правових наслідки:**

- реституцію та відшкодування збитків;

- штраф та відшкодування збитків;

- реституцію та штраф;

- відшкодування моральних та фізичних збитків;

- відшкодування судових витрат та реституцію.

**41. Що НЕ належить до недоліків волевиявлення сторін, які можуть виникнути в момент укладення договору?**

- істотна помилка;

- обман;

- загроза;

- надмірна вигода чи несправедлива перевага;

- непоінформованість сторін.

**42. Чи є наявність помилки підставою для розірвання договору в праві ЄС?**

- Так;

- Ні;

- Так, якщо за даних обставин сторона не повинна була помилитись;

- Так, якщо ризик помилитись був передбачуваний або за даних обставин мав би бути стороною усунений/обмежений;

- Правильні 3) та 4) варіанти відповідей.

**43. Подача інформації або її нерозкриття /приховування, що було здійснено з наміром ввести в оману, вважається:**

- обманом;

- помилкою;

- підтриманням наявної помилки;

- аферою;

- шахрайством.

**44. При вирішенні питання, чи відповідно до вимог добросовісності та чесної ділової практики особа зобов’язана була повідомити певну інформацію, повинні враховуватись всі обставини, зокрема:**

- чи сторона мала спеціальні знання/досвід;

- вартість/витрати на отримання відповідної інформації;

- чи могла інша сторона самостійно отримати цю інформацію;

- очевидна важливість цієї інформації для іншої сторони;

-всі варіанти відповідей правильні.

**45. Суд може змінити договір за заявою сторони, до якої пред’явлена вимога про розірвання договору у зв’язку з надмірною вигодою чи несправедливою перевагою, за наявності таких умов:**

- ця сторона належно повідомить про свій намір змінити договір протилежну сторону;

- таке повідомлення здійснене після отримання інформації від іншої сторони про намір розірвати (про відмову від) договір;

- таке повідомлення здійснене до того, як інша сторона вчинить дії, спрямовані на його розірвання;

- правильні 1) та 2) варіанти відповідей;

- правильні 1), 2) та 3) варіанти відповідей.

**46. Надмірна вигода чи несправедлива перевагаНЕ мають місця у випадку, якщо в момент укладення договору:**

- сторона договору залежала від іншої сторони або мала довірчі відносини з нею;

- сторона договору мала економічні труднощі або невідкладні потреби;

- інша сторона договору знала або повинна була знати про ці обставини і використовувала переваги свого становища так, що це було надзвичайно несправедливо і давало їй надмірну вигоду;

- сторона договору не залежала від іншої сторони та не мала довірчих відносин з нею;

- сторона договору була необізнаною, недосвідченою і не могла передбачити негативні наслідки, або не мала навичок укладення відповідних договорів.

**47. Якщо третя особа, за чиї дії особа відповідає, або яка за згодою сторони залучена до укладення договору, порушить умови правомірності волевиявлення сторін, то:**

- буде застосований штраф;

- договір буде розірвано;

- будуть застосовані санкції на тих самих умовах, що й у випадку якби такі дії були вчинені стороною договору;

- будуть застосовані санкції на інших умовах, ніж у випадку якби такі дії були вчинені стороною договору;

- немає правильної відповіді.

**48. Продовжіть речення: "Санкції за помилку та недостовірність інформації...":**

- можуть бути виключені;

- можуть бути обмежені;

- можуть бути виключені або обмежені у всіх випадках;

- можуть бути виключені або обмежені, крім випадків коли це суперечить вимогам добросовісності та чесності ділової практики;

- не можуть бути виключені чи обмежені.

**49.** **Конвенція ООН про договори міжнародної купівлі-продажу товарів не застосовується до продажу:**

- товарів, придбаних для особистого, сімейного чи домашнього використання, крім випадків, коли продавець у будь-який час до чи в момент укладення договору не знав і не міг знати, що товари придбані для такого використання;

- товарів, придбаних для використання з комерційною метою;

- обладнання;

- сировини;

- товарів, придбаних для особистого, сімейного чи домашнього використання, крім випадків, коли продавець у будь-який час після укладення договору не знав і не міг знати, що товари придбані для такого використання.

**50.** **Конвенція ООН про договори міжнародної купівлі-продажу товарів не застосовується до продажу:**

- з аукціону;

- товарів, придбаних для використання з комерційною метою;

- обладнання;

- сировини;

- товарів, придбаних для особистого, сімейного чи домашнього використання, крім випадків, коли продавець у будь-який час після укладення договору не знав і не міг знати, що товари придбані для такого використання.

**51.** **Конвенція ООН про договори міжнародної купівлі-продажу товарів не застосовується до продажу:**

- у порядку виконавчого провадження чи іншим чином згідно із законом;

- товарів, придбаних для використання з комерційною метою;

- обладнання;

- сировини;

- товарів, придбаних для особистого, сімейного чи домашнього використання, крім випадків, коли продавець у будь-який час після укладення договору не знав і не міг знати, що товари придбані для такого використання.

**52.** **Конвенція ООН про договори міжнародної купівлі-продажу товарів не застосовується до продажу:**

- фондових паперів, акцій, забезпечувальних паперів, оборотних документів та грошей;

- товарів, придбаних для використання з комерційною метою;

- обладнання;

- сировини;

- товарів, придбаних для особистого, сімейного чи домашнього використання, крім випадків, коли продавець у будь-який час після укладення договору не знав і не міг знати, що товари придбані для такого використання.

**53.** **Конвенція ООН про договори міжнародної купівлі-продажу товарів не застосовується до продажу:**

- суден водного й повітряного транспорту, а також суден на повітряній подушці;

- товарів, придбаних для використання з комерційною метою;

- обладнання;

- сировини;

- товарів, придбаних для особистого, сімейного чи домашнього використання, крім випадків, коли продавець у будь-який час після укладення договору не знав і не міг знати, що товари придбані для такого використання.

**54.** **Конвенція ООН про договори міжнародної купівлі-продажу товарів не застосовується до продажу:**

- електроенергії;

- товарів, придбаних для використання з комерційною метою;

- обладнання;

- сировини;

- товарів, придбаних для особистого, сімейного чи домашнього використання, крім випадків, коли продавець у будь-який час після укладення договору не знав і не міг знати, що товари придбані для такого використання.

**55. Конфлікт інтересів має місце, якщо:**

- представник діяв від імені довірителя;

- представник уклав договір із своїм родичем;

- представник уклав договір із своїм близьким родичем;

- представник одночасно діяв як представник третьої особи;

- представник одночасно діяв як представник в інших договірних відносинах.

**55. Конфлікт інтересів має місце, якщо:**

- представник діяв від імені довірителя;

- представник уклав договір із своїм родичем;

- представник уклав договір із своїм близьким родичем;

- представник уклав договір сам із собою;

- представник одночасно діяв як представник в інших договірних відносинах.

**55. Конфлікт інтересів має місце, якщо:**

- представник діяв від імені довірителя;

- представник уклав договір із своїм родичем;

- представник уклав договір із своїм близьким родичем;

- представник одночасно діяв як представник в інших договірних відносинах;

- представник уклав договір в своїх інтересах.

**56. Виберіть неправильну відповідь.**

**Відповідно до положень ПЄДП, сторона несе відповідальність за збитки, заподіяні іншій стороні:**

- Якщо вона не досягла згоди в процесі ведення переговорів;

- Якщо вона вела переговори всупереч вимогам добросовісності;

- Якщо вона вела переговори всупереч вимогам справедливості;

- Якщо вона припинила переговори всупереч вимогам добросовісності;

- Якщо вона припинила переговори всупереч вимогам справедливості.

**57. Відповідно до положень ПЄДП, сторона несе відповідальність за збитки, заподіяні іншій стороні:**

- Якщо вона не досягла згоди в процесі ведення переговорів;

- Якщо вона вела переговори всупереч вимогам добросовісності;

- Якщо вона вела переговори всупереч звичаям ділового обороту;

- Якщо вона припинила переговори всупереч звичаям ділового обороту;

- Якщо вона вступила у переговори з наміром досягти згоди (укласти договір) з іншою стороною.

**58. Відповідно до положень ПЄДП, сторона несе відповідальність за збитки, заподіяні іншій стороні:**

- Якщо вона вела переговори всупереч вимогам справедливості;

- Якщо вона не досягла згоди в процесі ведення переговорів;

- Якщо вона вела переговори всупереч звичаям ділового обороту;

- Якщо вона припинила переговори всупереч звичаям ділового обороту;

- Якщо вона вступила у переговори з наміром досягти згоди (укласти договір) з іншою стороною.

**59. Відповідно до положень ПЄДП, сторона несе відповідальність за збитки, заподіяні іншій стороні:**

- Якщо вона припинила переговори всупереч вимогам добросовісності;

- Якщо вона не досягла згоди в процесі ведення переговорів;

- Якщо вона вела переговори всупереч звичаям ділового обороту;

- Якщо вона припинила переговори всупереч звичаям ділового обороту;

- Якщо вона вступила у переговори з наміром досягти згоди (укласти договір) з іншою стороною.

**60. Відповідно до положень ПЄДП, сторона несе відповідальність за збитки, заподіяні іншій стороні:**

- Якщо вона припинила переговори всупереч вимогам справедливості.

- Якщо вона не досягла згоди в процесі ведення переговорів;

- Якщо вона вела переговори всупереч звичаям ділового обороту;

- Якщо вона припинила переговори всупереч звичаям ділового обороту;

- Якщо вона вступила у переговори з наміром досягти згоди (укласти договір) з іншою стороною.

**61. У разі конфлікту інтересів довіритель не може відмовитись від договору, якщо:**

- він його схвалив;

- договір укладений в письмовій формі;

- він міг не знати про те, що представник діяв таким чином;

- він не знав про те, що представник діяв таким чином;

- якщо представник розкрив йому конфлікт інтересів і він заперечив протягом розумного строку.

**62. У разі конфлікту інтересів довіритель не може відмовитись від договору, якщо:**

- він не міг не знати про те, що представник діяв таким чином;

- договір укладений в письмовій формі;

- він міг не знати про те, що представник діяв таким чином;

- він не знав про те, що представник діяв таким чином;

- якщо представник розкрив йому конфлікт інтересів і він заперечив протягом розумного строку.

**63. У разі конфлікту інтересів довіритель не може відмовитись від договору, якщо:**

- якщо представник розкрив йому конфлікт інтересів і він не заперечив протягом розумного строку.

- договір укладений в письмовій формі;

- він міг не знати про те, що представник діяв таким чином;

- він не знав про те, що представник діяв таким чином;

- якщо представник розкрив йому конфлікт інтересів і він заперечив протягом розумного строку.

**64. Якщо непрямий представник стає непридатним (неплатоспроможним), або якщо він вчинив істотне невиконання довірителю, або до моменту виконання стає зрозумілим, що буде істотне невиконання:**

- на вимогу довірителя прямий представник повинен повідомити йому ім’я та адресу третьої особи;

- на вимогу довірителя непрямий представник повинен повідомити йому ім’я та адресу третьої особи;

- довіритель може вимагати виконання третьою особою тих зобов’язань, які на її користь встановив непрямий представник, без урахуванням тих заперечень, які третя особа може мати до непрямого представника;

- довіритель може вимагати виконання непрямим представником зобов’язань третьої особи;

- на вимогу третьої особи непрямий представник повинен повідомити їй ім’я та адресу довірителя.

**65. Якщо непрямий представник стає непридатним (неплатоспроможним), або якщо він вчинив істотне невиконання довірителю, або до моменту виконання стає зрозумілим, що буде істотне невиконання:**

- на вимогу довірителя прямий представник повинен повідомити йому ім’я та адресу третьої особи;

- довіритель може вимагати виконання третьою особою тих зобов’язань, які на її користь встановив непрямий представник, без урахуванням тих заперечень, які третя особа може мати до непрямого представника;

- довіритель може вимагати виконання непрямим представником зобов’язань третьої особи;

- на вимогу третьої особи непрямий представник повинен повідомити їй ім’я та адресу довірителя;

- довіритель може вимагати виконання третьою особою тих зобов’язань, які на її користь встановив непрямий представник, з урахуванням тих заперечень, які третя особа може мати до непрямого представника.

**66. Виберіть неправильну відповідь.**

**Крім випадків, коли сторони домовилися про інше, товар не відповідає договору, якщо він:**

- не придатний для тих цілей, для яких такий товар звичайно використовується;

- придатний для тих цілей, для яких такий товар звичайно використовується;

- не придатний для будь-якої конкретної мети, про яку продавця прямо чи опосередковано було повідомлено під час укладення договору, крім тих випадків, коли з обставин випливає, що покупець не розраховував або що для нього було нерозумним розраховувати на компетентність і міркування продавця;

- не має якостей товару, представленого продавцем покупцеві як зразок чи модель;

- не затарований чи не упакований звичайним для таких товарів способом, а за відсутності такого - способом, який є належним для збереження й захисту даного товару.

**67. Крім випадків, коли сторони домовилися про інше, товар не відповідає договору, якщо він:**

- не придатний для тих цілей, для яких такий товар звичайно використовується;

- придатний для тих цілей, для яких такий товар звичайно використовується;

- придатний для будь-якої конкретної мети, про яку продавця прямо чи опосередковано було повідомлено під час укладення договору, крім тих випадків, коли з обставин випливає, що покупець не розраховував або що для нього було нерозумним розраховувати на компетентність і міркування продавця;

- має якості товару, представленого продавцем покупцеві як зразок чи модель;

- затарований звичайним для таких товарів способом, а за відсутності такого - способом, який є належним для збереження й захисту даного товару.

**68. Крім випадків, коли сторони домовилися про інше, товар не відповідає договору, якщо він:**

- не придатний для будь-якої конкретної мети, про яку продавця прямо чи опосередковано було повідомлено під час укладення договору, крім тих випадків, коли з обставин випливає, що покупець не розраховував або що для нього було нерозумним розраховувати на компетентність і міркування продавця;

- придатний для тих цілей, для яких такий товар звичайно використовується;

- придатний для будь-якої конкретної мети, про яку продавця прямо чи опосередковано було повідомлено під час укладення договору, крім тих випадків, коли з обставин випливає, що покупець не розраховував або що для нього було нерозумним розраховувати на компетентність і міркування продавця;

- має якості товару, представленого продавцем покупцеві як зразок чи модель;

- затарований звичайним для таких товарів способом, а за відсутності такого - способом, який є належним для збереження й захисту даного товару.

**69. Крім випадків, коли сторони домовилися про інше, товар не відповідає договору, якщо він:**

- не має якостей товару, представленого продавцем покупцеві як зразок чи модель;

- придатний для тих цілей, для яких такий товар звичайно використовується;

- придатний для будь-якої конкретної мети, про яку продавця прямо чи опосередковано було повідомлено під час укладення договору, крім тих випадків, коли з обставин випливає, що покупець не розраховував або що для нього було нерозумним розраховувати на компетентність і міркування продавця;

- має якості товару, представленого продавцем покупцеві як зразок чи модель;

- затарований звичайним для таких товарів способом, а за відсутності такого - способом, який є належним для збереження й захисту даного товару.

**70. Крім випадків, коли сторони домовилися про інше, товар не відповідає договору, якщо він:**

- не затарований чи не упакований звичайним для таких товарів способом, а за відсутності такого - способом, який є належним для збереження й захисту даного товару;

- придатний для тих цілей, для яких такий товар звичайно використовується;

- придатний для будь-якої конкретної мети, про яку продавця прямо чи опосередковано було повідомлено під час укладення договору, крім тих випадків, коли з обставин випливає, що покупець не розраховував або що для нього було нерозумним розраховувати на компетентність і міркування продавця;

- має якості товару, представленого продавцем покупцеві як зразок чи модель;

- затарований звичайним для таких товарів способом, а за відсутності такого - способом, який є належним для збереження й захисту даного товару.

**71. Відповідно до положень Принципів міжнародних комерційних договорів, при тлумаченні намірів сторін, заяв та інших дій до уваги повинні братись всі обставини, в тому числі:**

- форма договору;

- дата укладення договору;

- місце укладення договору;

- попередні переговори між сторонами;

 - свобода договору.

**72. Відповідно до положень Принципів міжнародних комерційних договорів, при тлумаченні намірів сторін, заяв та інших дій до уваги повинні братись всі обставини, в тому числі:**

- форма договору;

- дата укладення договору;

- місце укладення договору;

- практика, яку сторони встановили в своїх взаємовідносинах;

 - свобода договору.

**73. Відповідно до положень Принципів міжнародних комерційних договорів, при тлумаченні намірів сторін, заяв та інших дій до уваги повинні братись всі обставини, в тому числі:**

- форма договору;

- характер і мета договору;

- дата укладення договору;

- місце укладення договору;

 - свобода договору.

**74. Відповідно до положень Принципів міжнародних комерційних договорів, при тлумаченні намірів сторін, заяв та інших дій до уваги повинні братись всі обставини, в тому числі:**

- форма договору;

- поведінка сторін після укладення договору;

- дата укладення договору;

- місце укладення договору;

 - свобода договору.

**75. Відповідно до положень Принципів міжнародних комерційних договорів, при тлумаченні намірів сторін, заяв та інших дій до уваги повинні братись всі обставини, в тому числі:**

- загальноприйняте у відповідній сфері підприємницької діяльності значення умов та висловлювань;

- форма договору;

- дата укладення договору;

- місце укладення договору;

 - свобода договору.

**76. Відповідно до положень Принципів міжнародних комерційних договорів, при тлумаченні намірів сторін, заяв та інших дій до уваги повинні братись всі обставини, в тому числі:**

- звичаї;

- форма договору;

- дата укладення договору;

- місце укладення договору;

 - свобода договору.

**77. Відповідно до положень Принципів міжнародних комерційних договорів, якщо сторони договору не погодили умови, які є важливими для визначення їхніх прав та обов’язків, то договір заповнюється умовою, яка є відповідною за даних обставин. Під час визначення, яка умова є відповідною, крім інших факторів, до уваги беруться:**

- наміри сторін;

* свобода договору;
* справедливість;
* форма договору;
* інші умови договору.

**78. Відповідно до положень Принципів міжнародних комерційних договорів, якщо сторони договору не погодили умови, які є важливими для визначення їхніх прав та обов’язків, то договір заповнюється умовою, яка є відповідною за даних обставин. Під час визначення, яка умова є відповідною, крім інших факторів, до уваги беруться:**

* свобода договору;

- характер договору;

* справедливість;
* форма договору;
* інші умови договору.

**79. Відповідно до положень Принципів міжнародних комерційних договорів, якщо сторони договору не погодили умови, які є важливими для визначення їхніх прав та обов’язків, то договір заповнюється умовою, яка є відповідною за даних обставин. Під час визначення, яка умова є відповідною, крім інших факторів, до уваги беруться:**

* свобода договору;
* справедливість;
* форма договору;

- мета договору;

* інші умови договору.

**80. Відповідно до положень Принципів міжнародних комерційних договорів, якщо сторони договору не погодили умови, які є важливими для визначення їхніх прав та обов’язків, то договір заповнюється умовою, яка є відповідною за даних обставин. Під час визначення, яка умова є відповідною, крім інших факторів, до уваги беруться:**

* свобода договору;
* справедливість;
* форма договору;

- добросовісність;

* інші умови договору.

**81. Відповідно до положень Принципів міжнародних комерційних договорів, якщо сторони договору не погодили умови, які є важливими для визначення їхніх прав та обов’язків, то договір заповнюється умовою, яка є відповідною за даних обставин. Під час визначення, яка умова є відповідною, крім інших факторів, до уваги беруться:**

* свобода договору;
* справедливість;

- чесна ділова практика;

* форма договору;
* інші умови договору.

**82. Відповідно до положень Принципів міжнародних комерційних договорів, якщо сторони договору не погодили умови, які є важливими для визначення їхніх прав та обов’язків, то договір заповнюється умовою, яка є відповідною за даних обставин. Під час визначення, яка умова є відповідною, крім інших факторів, до уваги беруться:**

* свобода договору;
* справедливість;
* форма договору;
* інші умови договору;

- розумність.

**83. Відповідно до положень Принципів міжнародних комерційних договорів, договірні зобов’язання можуть бути прямими або такими, що маються на увазі. Такі, що маються на увазі, випливають із:**

- характеру договору;

* свободи договору;
* справедливості;
* форми договору;
* інших договірних зобов’язань.

**84. Відповідно до положень Принципів міжнародних комерційних договорів, договірні зобов’язання можуть бути прямими або такими, що маються на увазі. Такі, що маються на увазі, випливають із:**

 - мети договору;

* свободи договору;
* справедливості;
* форми договору;
* інших договірних зобов’язань.

**85. Відповідно до положень Принципів міжнародних комерційних договорів, договірні зобов’язання можуть бути прямими або такими, що маються на увазі. Такі, що маються на увазі, випливають із:**

 - практики, яку сторони встановили у своїх взаємовідносинах;

* свободи договору;
* справедливості;
* форми договору;
* інших договірних зобов’язань.

**86. Відповідно до положень Принципів міжнародних комерційних договорів, договірні зобов’язання можуть бути прямими або такими, що маються на увазі. Такі, що маються на увазі, випливають із:**

 - добросовісності;

* свободи договору;
* справедливості;
* форми договору;
* інших договірних зобов’язань.

**87. Відповідно до положень Принципів міжнародних комерційних договорів, договірні зобов’язання можуть бути прямими або такими, що маються на увазі. Такі, що маються на увазі, випливають із:**

 - чесної ділової практики;

* свободи договору;
* справедливості;
* форми договору;
* інших договірних зобов’язань.

**88. Відповідно до положень Принципів міжнародних комерційних договорів, договірні зобов’язання можуть бути прямими або такими, що маються на увазі. Такі, що маються на увазі, випливають із:**

 - розумності;

* свободи договору;
* справедливості;
* форми договору;
* інших договірних зобов’язань.

**89. Виберіть неправильну відповідь.**

**Під час визначення, до якої міри зобов’язання сторони включає в себе обов’язок проявляти максимальні зусилля при вчиненні будь-яких дій чи обов’язок досягти певного результату, до уваги повинні братись, окрім інших факторів:**

- спосіб, яким виражене зобов’язання в договорі;

- договірна ціна та інші умови договору;

- розумність;

- ступінь ризику, що зазвичай присутній при досягненні відповідного результату;

- здатність іншої сторони впливати на виконання зобов’язання.

**90. Під час визначення, до якої міри зобов’язання сторони включає в себе обов’язок проявляти максимальні зусилля при вчиненні будь-яких дій чи обов’язок досягти певного результату, до уваги повинні братись, окрім інших факторів:**

- розумність;

- спосіб, яким виражене зобов’язання в договорі;

* добросовісність;
* справедливість;
* свобода договору.

**91. Під час визначення, до якої міри зобов’язання сторони включає в себе обов’язок проявляти максимальні зусилля при вчиненні будь-яких дій чи обов’язок досягти певного результату, до уваги повинні братись, окрім інших факторів:**

- розумність;

 - договірна ціна та інші умови договору;

* добросовісність;
* справедливість;
* свобода договору.

**92. Під час визначення, до якої міри зобов’язання сторони включає в себе обов’язок проявляти максимальні зусилля при вчиненні будь-яких дій чи обов’язок досягти певного результату, до уваги повинні братись, окрім інших факторів:**

- розумність;

 - ступінь ризику, що зазвичай присутній при досягненні відповідного результату;

* добросовісність;
* справедливість;
* свобода договору.

**93. Під час визначення, до якої міри зобов’язання сторони включає в себе обов’язок проявляти максимальні зусилля при вчиненні будь-яких дій чи обов’язок досягти певного результату, до уваги повинні братись, окрім інших факторів:**

- розумність;

* добросовісність;
* справедливість;
* свобода договору;

- здатність іншої сторони впливати на виконання зобов’язання.

**94. Виберіть правильні положення Принципів міжнародних комерційних договорів щодо строку виконання зобов’язання. «Сторони зобов’язані виконувати своє зобов’язання…»:**

- якщо строк встановлений в договорі чи може бути визначений виходячи з його положень, – в цей строк;

* якщо строк встановлений в договорі чи може бути визначений виходячи з його положень, – в останній день цього строку;
* якщо період часу встановлений в договорі чи може бути визначений виходячи з положень договору, – в перший день цього періоду часу, якщо тільки обставини не вказують на те, що інша сторона вправі обрати строк виконання;
* якщо період часу встановлений в договорі чи може бути визначений виходячи з положень договору, – протягом 5 днів в межах цього періоду часу, якщо тільки обставини не вказують на те, що інша сторона вправі обрати строк виконання;
* в будь-якому іншому випадку протягом розумного строку після початку виконання договору.

**95. Виберіть правильні положення Принципів міжнародних комерційних договорів щодо строку виконання зобов’язання. «Сторони зобов’язані виконувати своє зобов’язання…»:**

- якщо період часу встановлений в договорі чи може бути визначений виходячи з положень договору, – в будь-який строк в межах цього періоду часу, якщо тільки обставини не вказують на те, що інша сторона вправі обрати строк виконання;

* якщо строк встановлений в договорі чи може бути визначений виходячи з його положень, – в останній день цього строку;
* якщо період часу встановлений в договорі чи може бути визначений виходячи з положень договору, – в перший день цього періоду часу, якщо тільки обставини не вказують на те, що інша сторона вправі обрати строк виконання;
* якщо період часу встановлений в договорі чи може бути визначений виходячи з положень договору, – протягом 5 днів в межах цього періоду часу, якщо тільки обставини не вказують на те, що інша сторона вправі обрати строк виконання;
* в будь-якому іншому випадку протягом розумного строку після початку виконання договору.

**96. Виберіть правильні положення Принципів міжнародних комерційних договорів щодо строку виконання зобов’язання. «Сторони зобов’язані виконувати своє зобов’язання…»:**

* якщо строк встановлений в договорі чи може бути визначений виходячи з його положень, – в останній день цього строку;
* якщо період часу встановлений в договорі чи може бути визначений виходячи з положень договору, – в перший день цього періоду часу, якщо тільки обставини не вказують на те, що інша сторона вправі обрати строк виконання;
* якщо період часу встановлений в договорі чи може бути визначений виходячи з положень договору, – протягом 5 днів в межах цього періоду часу, якщо тільки обставини не вказують на те, що інша сторона вправі обрати строк виконання;
* в будь-якому іншому випадку протягом розумного строку після початку виконання договору;

- в будь-якому іншому випадку протягом розумного строку після укладення договору.

**97. Відповідно до Принципів міжнародних комерційних договорів, ускладненням вважається випадок, коли виникають події, які істотно змінюють рівновагу договірних зобов’язань в силу або зростання для сторони вартості виконання, або зниження цінності отриманого стороною виконання і, крім того,**

- події виникають або стають відомими потерпілій стороні після укладення договору;

* події виникають або стають відомими потерпілій стороні до укладення договору;
* події могли бути розумно враховані потерпілою стороною при укладенні договору;
* події знаходяться під контролем потерпілої сторони;
* ризик виникнення цих подій потерпіла сторона взяла на себе.

**98. Відповідно до Принципів міжнародних комерційних договорів, ускладненням вважається випадок, коли виникають події, які істотно змінюють рівновагу договірних зобов’язань в силу або зростання для сторони вартості виконання, або зниження цінності отриманого стороною виконання і, крім того,**

 - події не могли бути розумно враховані потерпілою стороною при укладенні договору;

* події виникають або стають відомими потерпілій стороні до укладення договору;
* події могли бути розумно враховані потерпілою стороною при укладенні договору;
* події знаходяться під контролем потерпілої сторони;
* ризик виникнення цих подій потерпіла сторона взяла на себе.

**99. Відповідно до Принципів міжнародних комерційних договорів, ускладненням вважається випадок, коли виникають події, які істотно змінюють рівновагу договірних зобов’язань в силу або зростання для сторони вартості виконання, або зниження цінності отриманого стороною виконання і, крім того,**

- події знаходяться поза контролем потерпілої сторони;

* події виникають або стають відомими потерпілій стороні до укладення договору;
* події могли бути розумно враховані потерпілою стороною при укладенні договору;
* події знаходяться під контролем потерпілої сторони;
* ризик виникнення цих подій потерпіла сторона взяла на себе.

**100. Відповідно до Принципів міжнародних комерційних договорів, ускладненням вважається випадок, коли виникають події, які істотно змінюють рівновагу договірних зобов’язань в силу або зростання для сторони вартості виконання, або зниження цінності отриманого стороною виконання і, крім того,**

* події виникають або стають відомими потерпілій стороні до укладення договору;
* події могли бути розумно враховані потерпілою стороною при укладенні договору;
* події знаходяться під контролем потерпілої сторони;
* ризик виникнення цих подій потерпіла сторона взяла на себе;

- ризик виникнення цих подій потерпіла сторона на себе не брала.